

İş Kadınları Derneği - Kuzey Kıbrıs Turkcell İşbirliğiyle 'Yılın Kadın Girişimcisi' ödülünü alan Semra Ltd. Direktörü Semral Erel...

Tek oda işyerinden, büyük bir işletmeye

"Hayal ettiklerimi gerçekleştirdim. Evlatlarımı en iyi şekilde okuttum, evlendirdim, 2 oğlum vardı, şimdi 2 de kızım oldu. Gençlere nasihatim, yüreklerinin sesine kulak versinler ve ne yapmak istediklerine kendileri karar versin. O kararlarının arkasında koşarcasına mücadele etsinler..."

"Siparişi alan da ben müşteriye ulaştıran da ben, inşaat malzemesine geçtiğimizde çimentoyu bile kendi başıma kamyonla yükleyen yine bendim... Sonraki yıllarda siparişler çoğaldıkça tek başıma tüm işlere yetişememeye başladığımı görünce bir personel aldım. Araç aldım ve şöför aldım"

"Ticarette bazı durumlarda erkekler kadının başarılı olamayacağını düşünüyor. Başardığınızı gördükleri zaman ise olağanüstü destek veriyorlar. Başarının sırrı azimle, hedeflerine ulaşmak için hiç yılmadan ve en önemlisi dürüst bir şekilde çalışmaktır."



İş Kadınları Derneği - Kuzey Kıbrıs Turkcell işbirliğiyle 'Yılın Kadın Girişimcisi' ödülünü alan Semra Ltd. Direktörü Semral Erel, gençlere, yüreklerinin sesine kulak vererek, "koşarcasına mücadele etme" tavsiyesinde bulundu.

Tek oda bir işyerinden, büyük bir işletmeye uzanan çalışma yaşamındaki deneyimlerini paylaşan Semral Erel, özellikle kadın yatırımcılara cesaretli olma çağrısı yaptı, "hayallerinizi gerçekleştirmek için hiçbir engel yok" dedi. Kuzey Kıbrıs Turkcell Regülasyonlar ve Kurumsal İletişim Müdürü Sait Erkmen, Regülasyonlar ve Kurumsal İletişim uzmanı Feriha Nurluöz ve Dilek Aydoğdu, geçtiğimiz hafta Semra Ltd. Direktörü Semral Erel'i işyerinde ziyaret etti. Bu önemli ödülü almaya hak kazanan Semral Erel'i daha yakından tanıma fırsatı bulan Kuzey Kıbrıs Turkcell uzmanları, Semra Ltd.'e ait işyerini de gezdi, detaylı bilgi aldı.



Nereden nereye?

Semral Erel, 1961 Mehmetçik doğumlu. Çiftçilikle uğraşan bir ailenin kızı. İlkokul ve ortaokulu Mehmetçik'te, liseyi Namık Kemal Lisesi'nde okudu. Liseden sonra evlendi.1980 yılında ilk oğlum Mustafa'yı dünyaya getirdi. Aile geleneğine bağlı kalarak, tarım işinin hep içinde oldu. Ancak, oğlu 2 yaşına geldiği zaman kendi işyerini kurmaya karar verdi ve Mehmetçik'teki tek odalı işyeri ile iş

yaşamına atıldı.

İlk işimi köylülerinin ihtiyaçları doğrultusunda, siparişleri karşılamaktı.

Semral Erel, o ilk deneyimlerini şu cümlelerle paylaşıyor:

"Siparişler artınca stoklu çalışmaya geçtim. İnşaat malzemesi tüketimi daha fazla olunca ağırlıklı işimiz inşaat oldu. Ama bunun yanında oto kimyasalları, yağ, akü satışımız devam ediyordu. Müşterimiz ne isterse şehirden alıp getiriyorum. Köyde telefon yoktu. Bu yüzden siparişleri liste yapıp akşamdan babama verirdim. Ertesi gün de alır getirirdi. Ben de ertesi gün müşteriye siparişini teslim ederdim. Müşteri için büyük memnuniyet yaratmıştı."

"Çimentoyu kamyonu yüklerdim"

Müşterilerin siparişleri arttıkça, işlerin de çoğaldığını anlatan Semral Erel, sözlerini şöyle sürdürüyor:

"Siparişi alan da ben müşteriye ulaştıran da ben, inşaat malzemesine geçtiğimizde çimentoyu bile kendi başıma kamyonu yükleyen yine bendim... Sonraki yıllarda siparişler çoğaldıkça tek başıma tüm işlere yetişememeye başladığımı görünce bir personel aldım. Araç aldım ve şoför aldım. İşlerimiz bu şekilde adım adım büyümeye başlamıştı"

"Söz verdim, evlatlarımı okutacaktım..."

Semral Erel'in iş hacmi büyürken, 1991 yılında eşini kaybeder.

Ancak, mücadeleci karakteri onu ayakta tutar.

Semral Erel kendi öyküsünü tüm samimiyeti ile paylaşıyor:

"İşlerim çoğaldıkça işyerimi büyütmeğe başladım. 85 yılında ikinci oğlumu dünyaya getirdim. 1991 yılında eşimi kanserden kaybettim. Ben okumadığım için evlatlarımı en iyi şekilde okutacağıma kendi kendime söz vermişim. Eşimi de kaybedince 2 kat sorumluluk üstlendim ve çocuklarımı en iyi şekilde okutabilmek için daha da hırslandım. Çocuklarımla en iyi eğitimi almasını istiyordum. Çocuklarımla daha iyi eğitim alması için Mağusa'ya taşınmışım. Ama Mehmetçik'teki dükkanım da hala faaliyet gösterdiğinden dolayı her gün Mehmetçik'e gidip geliyordum. Bu gidip gelmelerimde şehirde inşaat sektörünün daha iyi olduğunu gördüm. Hem çocuklarımla daha iyi bir eğitim almasını sağlamak, hem de şehirde inşaat sektöründe ufuk gördüğüm için Mağusa'da iş yeri açmaya karar verdim. 2002 yılında Mağusa'da ilk iş yerim olan serbest liman bölgesinde Sempport LTD'yi açtım. Burdaki hedefim toptan mal getirip Kıbrıs'ta toptancı olarak mal almaktı. Mehmetçikteki işim toptancıdan mal alıp satmaktı... Mağusa'ya geldikten sonra kendi sattığım malzemeleri kendim ithal etmeye başladım. Şehirdeki büyük potansiyeli de görünce hedeflerimi de büyüttüm. Müşterilerim için her zaman kaliteyi en ucuza almaya çalıştım.. 2002 yılında işlerimi büyütmeğe hedefiyle ilk iş yerim olan Sempportu kurduk.

"Doğru zamanda doğru sektörde"

İş Kadınları Derneği - Kuzey Kıbrıs Turkcell İşbirliğiyle 'Yılın Kadın Girişimcisi' ödölünü alan Semra Ltd. Direktörü Semral Erel, 2003 senesinin ardından yaşanan süreci ise şöyle özetliyor:

"2003 yılında da inşaat sektörü patlayınca biz de hayal edemeyeceğimiz satışlar yaptık. Bunlar benim için bir şanstı. Doğru sektörde doğru zamanda bulundum. Yeni işyerim olan 2006 yılında 2. şube olan Semra LTD'yi kurdum. Bu arada hayatımda da değişiklikler oldu, 2007 yılında ikinci evliliğimi yaptım. Onunla birlikte Sempi LTD'i kurduk. Sonrasında oğullarım üniversiteyi bitirdiler, evlendiler, oğullarımla ve eşimle birlikte Mağusa sanayi bölgesinde Semra LTD. çatısı altında birlikte çalışıyoruz. Mehmetçik'teki ilk şubem de hala köyülümün ihtiyacına cevap veriyor. "

"Hayallerimi gerçekteştirdim"

"şu anda hayal ettiklerimi gerçekteştirdim" diyen Semral Erel, gençlere tavsiyelerde de bulunduğu öyküsünü şu sözcüklerle tamamlıyor:

"Evlatlarımı en iyi şekilde okuttum, evlendirdim, 2 oğlum vardı, şimdi 2 de kızım oldu. Gençlere nasihatim, yüreklerinin sesine kulak versinler ve ne yapmak istediklerine kendileri karar versin. O kararlarının arkasında koşarcasına mücadele etsinler. Mücadeleden yılmasınlar hiçbir zaman. Kadın olmak ilk başlarda kırsal kesimde dezavantajdı. Ticarete bazı durumlarda erkekler kadının başarılı olamayacağını düşünüyor. Başardığınızı gördükleri zaman ise olağanüstü destek veriyorlar. Bu nedenle, hep takdir edildim. Başarının sırrı azimle, hedeflerine ulaşmak için hiç yılmadan ve en önemlisi dürüst bir şekilde çalışmaktır. "