

Kuzey Kıbrıs Turkcell'in ilk bayilerinden Mehdiye Beyar;

## İlkokuldan beri ticaretin içinde

**Kuzey Kıbrıs Turkcell'in ilk bayilerinden Mehdiye Beyar, Kıbrıslı Türk iş insanları arasında, özveri ve mücadele ile nasıl başarıyla ulaşılacağına önemli bir örneği olarak dikkat çekiyor.**



**"Bir iş kadını olarak iş hayatında zorluk yaşamadım. Yaptığım işi çok severek yaptığım için zorlukları aşmayı başardım. Kuzey Kıbrıs Turkcell'e olan güvenimizden dolayı, ciddi bir firma olduğu için yıllar içerisinde yatırımlarımızı çoğalttık"**

Kuzey Kıbrıs Turkcell büyüdükçe, küçük bir abone hizmet noktasıyla işe başlayan Sarpkan İşletmeleri de hızlı büyüdü; ilkokuldan beri ticaretle uğraşan Mehdiye Beyar de örnek bir yatırımcı olarak, iş dünyamıza ismini kazandı.

Kuzey Kıbrıs Turkcell'in ilk bayilerinden Mehdiye Beyar, Kıbrıslı Türk iş insanları arasında, özveri ve mücadele ile nasıl başarıyla ulaşılacağına önemli bir örneği olarak dikkat çekiyor.

Ailesinin izinden giderek küçük yaşta ticaretle uğraşmaya başlayan Mehdiye Beyar, bugün hem önemli sayıda aileye istihdam olanağı sağlıyor, hem de üç farklı bölgedeki KİM Noktası ile hizmet veriyor.

### 'İyi insan ilişkileri çok önemli'

Kuzey Kıbrıs Turkcell'in ilk bayilerinden Mehdiye Beyar, iş dünyasındaki öyküsünü şöyle anlattı:

"Ailem Mağusa'da ticaret ile uğraşırdı. İlkokuldan beri ticaretin içindeyim. Hediye eşya, turizm işi içindeydik. Mağusa bölgesinde tanınan, bilinen ve güvenilen esnaf olmamız Kuzey Kıbrıs Turkcell ile çalışmaya başlamamda avantajım oldu. Kuzey Kıbrıs Turkcell kurulduğu günden bu yana birlikte çalışıyoruz. Ticaret ve esnaf insanı olmamız, iyi insan ve iş ilişkilerimizle ayrıca Kuzey Kıbrıs Turkcell'in bize güveniyle bu noktaya geldik. Bir iş kadını olarak iş hayatında zorluk yaşamadım. Yaptığım işi çok severek yaptığım için zorlukları aşmayı başardım. Kuzey Kıbrıs Turkcell'e olan güvenimizden dolayı, ciddi bir firma olduğu için yıllar içerisinde yatırımlarımızı çoğalttık. Özellikle bu yatırımlara girişimde kızımın isteği ve sevgisinin rolü büyük.

## "Üç yılda dört satış noktası"

Kuzey Kıbrıs Turkcell büyüdükçe, küçük bir abone hizmet noktasıyla işe başlayan Sarpkan İşletmeleri de hızla büyümüş. Mağaza sayısı üç yılda dörde yükselen Sarpkan, kendi alanında adadaki en büyük perakendeci konumunda. Gazimağusa'da iki, Ercan'da ve Lefkoşa'da birer tane olmak üzere toplam dört noktasında hizmet veren Sarpkan İşletmeleri'nde 13 kişilik bir ekip görev yapıyor. Bu ekibin her bir üyesi en iyisi olmak için büyük bir özveriyle çalışıyor. Teknoloji mağazacılığını geliştirip insanların iletişimle ilgili bütün ihtiyaçlarını tek bir çatı altında karşılamayı hedeflediklerini belirten Mehdiye Beyar, KİM ofislerinde her türlü işlemin başarıyla yapılabilmesinin müşteriler için çok önemli bir avantaj olduğunu söylüyor. Henüz yeni kurulan KİM'lerin neler yaptığını anlatmak için çeşitli kampanyalar düzenlediklerini ifade ediyor. Ciddi ve güvenilir bir kuruluş olduğu için Kuzey Kıbrıs Turkcell ile son derece rahat bir şekilde çalıştıklarını vurgulayan Beyar, sözlerini şöyle tamamlıyor: "Kuzey Kıbrıs Turkcell tarafından verilen eğitimleri yakından takip ediyoruz. Böylece müşterilerimizle de daha sağlıklı bir iletişim kuruyoruz. En son çıkan her yöne paketlerimize büyük bir talep var. İnternette de yeni kampanyalarımız var. Kuzey Kıbrıs Turkcell'in rehberliğinde birbirinden cazip kampanya ve uygulamalarla müşterilerimizin isteklerini başarıyla karşılamaya devam edeceğimize inanıyorum."

